

webber



JANUARY | '19

Safety First: 2019 Resolutions

Employee shares engineering experiences with local school

People Spotlight: Blake Hays

New Webber Offices

Project Check-ins

Beneficiary Information

Department Updates

Technology in the Field

La seguridad, lo primero:

Propósitos para 2019

Empleada comparte su experiencia sobre en ingeniería en una escuela local

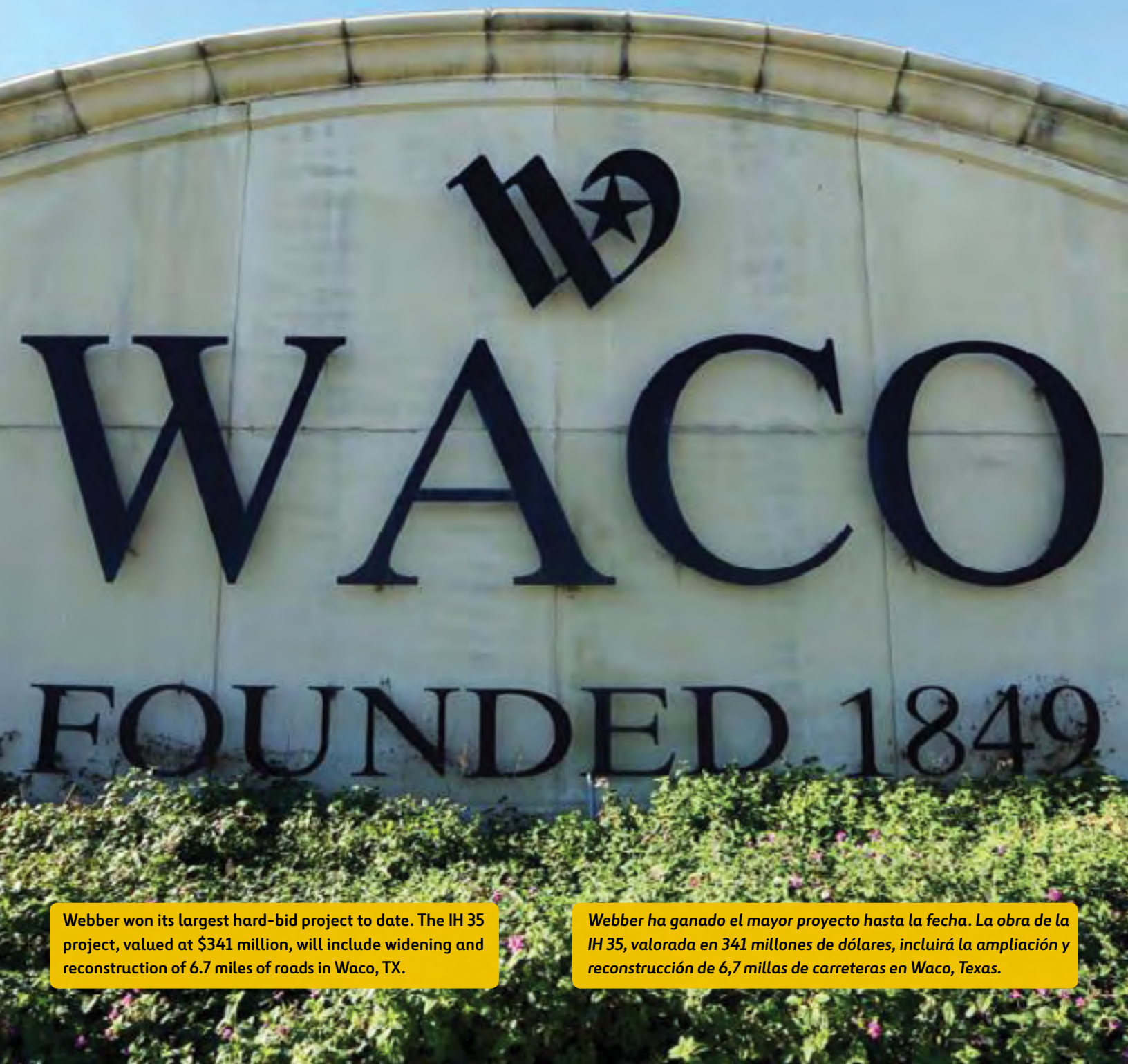
Entrevista: Blake Hays

Nuevas oficinas de Webber

Noticias de los proyectos y departamentos

Información sobre beneficiarios

Tecnología sobre el terreno



Webber won its largest hard-bid project to date. The IH 35 project, valued at \$341 million, will include widening and reconstruction of 6.7 miles of roads in Waco, TX.

Webber ha ganado el mayor proyecto hasta la fecha. La obra de la IH 35, valorada en 341 millones de dólares, incluirá la ampliación y reconstrucción de 6,7 millas de carreteras en Waco, Texas.

SAFETY: WEBBER'S NEW YEAR RESOLUTION

SEGURIDAD: PROPÓSITO DE AÑO NUEVO DE WEBBER

As we closed out safety numbers for 2018, it became clear that Webber continued to move in the right direction to become a safer company. Over the past six years, Webber has stayed well below a 2.0 OSHA incident rate consistently. The industry average is about 3.5.

We had bright spots and challenges in safety throughout the company. Our goal in 2019 remains sending everyone home to their families at the end of each day.

For our 2019 safety resolution, I want to ask every employee to never walk past an unsafe action. If you witness an unsafe action, please stop and correct the issue. With the influx of new employees, it is important to help them adapt to our safety culture and practices. Take the extra time to check the safety of your project team. No one is perfect, and everyone needs an occasional reminder on how to do something safely.

In the 2018 Town Hall Meetings, Jose Carlos Esteban spoke of our culture at Webber:

- We work as a team.
- We respect our employees at every level.
- We question everything.
- We don't crucify honest mistakes, but we don't tolerate people who won't learn from them.
- We are always learning and improving.

All of these principles translate into a culture of safety as well. Remember, we are all Safety Managers, and it's our job to promote safe work practices within our teams at every level and with our subcontractors. Looking out for the person next to you and pausing to correct a hazard is a big part of keeping everyone safe.

**SAFETY ISN'T SIMPLY A PRIORITY,
IT IS AN INTEGRAL PART OF
WEBBER'S SUCCESS.**

*LA SEGURIDAD NO ES SIMPLEMENTE
UNA PRIORIDAD, ES UNA PARTE
INTEGRAL DEL ÉXITO DE WEBBER.*

Ask questions everyday – “Am I doing this safely?” “Are you sure this is the safest way to complete that task?” “Am I sacrificing safety for speed?”

We are all just people and we make mistakes, but in our line of work, a mistake can get you killed. Learn from safety incidents, share your experiences and when you don't know the safest way to do something – ask!

Every morning, let's remind ourselves that a safety culture is about keeping each other alive and healthy above all else. Safety isn't simply a priority, it is an integral part of Webber's success.

Sean Seelbach
Director of Safety

Director de Seguridad

Una vez cerrados los números de Seguridad para 2018, es evidente que Webber ha seguido avanzando en la dirección correcta para ser una empresa más segura. En los últimos seis años, Webber se ha mantenido muy por debajo del 2.0 en la tasa de incidentes de OSHA. El promedio de la industria es de alrededor del 3.5.

Hemos tenido momentos muy positivos y también desafíos en materia de seguridad en toda la empresa. Nuestro objetivo en 2019 sigue siendo que todos vuelvan a casa con sus familias todos los días.

Para este propósito de seguridad en 2019, quiero pedir a todos los empleados que nunca pasen por alto una acción insegura. Si usted ve una acción peligrosa, por favor, deténgase y corrija el problema. Con la incorporación de nuevos empleados, es importante ayudarles a adaptarse a nuestra cultura y prácticas de seguridad. Tómese un tiempo adicional para verificar la seguridad de su equipo de proyecto. Nadie es perfecto, y todos necesitamos un recordatorio de vez en cuando de cómo hacer algo con seguridad.

En las reuniones de los Town Halls de 2018, José Carlos Esteban habló de nuestra cultura en Webber:

- Trabajamos en equipo.
- Respetamos a nuestros empleados en todos los niveles.
- Cuestionamos todo.
- No castigamos errores honestos, pero no toleramos a la gente que no aprende de ellos.
- Siempre estamos aprendiendo y mejorando.

Todos estos valores fundamentales se traducen también en una cultura de seguridad. Recuerde, todos somos Gerentes de Seguridad y es nuestra responsabilidad promover prácticas de trabajo seguras en todos los niveles dentro de nuestros equipos, y con nuestros subcontratistas también. Cuidar a la persona que está a su lado y hacer una pausa para corregir una acción peligrosa también contribuye en gran manera al logro del objetivo de mantener a todos seguros.

Pregúntese todos los días: “¿estoy haciendo esto con seguridad?”, “¿es esta la forma más segura de completar esa tarea?”, “¿estoy sacrificando la seguridad por la velocidad?”.

Todos somos humanos y cometemos errores, pero en nuestro campo de trabajo, un error puede matarle. Aprenda de los incidentes de seguridad, comparta sus experiencias y cuando no sepa la manera más segura de hacer algo, ¡pregunte!

Recordemos cada mañana que una cultura de seguridad consiste en mantenernos vivos y sanos por encima de todo. La seguridad no es simplemente una prioridad, es una parte integral del éxito de Webber.



MESSAGE FROM THE ACTING CEO & EVP, Jose Carlos Esteban

CARTA DEL CEO EN FUNCIONES Y VICEPRESIDENTE EJECUTIVO, Jose Carlos Esteban

55 years ago, Wayne Webber started a company building trailer parks and small road projects in Michigan. When the weather became too cold to work, many of his employees would travel south with him to Texas to work as a subcontractor on roadway projects. In the late 1970's, Champagne-Webber made the permanent move to Texas, winning their first bid with TxDOT.

If we fast forward to 2018, Webber is now a company that has experienced many changes and interesting challenges, but we have endeavored through it all, together, and are now stronger than ever. In 2018, we were fortunate to be able to say, twice, that we won the largest hard bid project in our history: first, with the \$279 million IH 10 project in August; and then, closing out December with the \$341 million IH 35 project in Waco.

With the past year in perspective, every employee should be proud of the role they play in building Webber into a stronger, better organization. For better context, in each of the last six years, the leadership team has been able to say that we have had the most successful year to date – and it is correct to say likewise again this year.

We are now seeing true integration within the four divisions, our projects are more profitable, and our clients see us as a contractor of choice. Strong vendor relationships are also helping us win larger hard bid projects with very little margin left on the table. Webber is also finding its place within the Ferrovial group and is recognized for our progress. I'm especially proud of our growing reputation in the industry for use of value engineering to finish projects ahead of schedule while building a better end-product with smaller construction impact on the communities where we work.

In 2019, we must continue to Bid & Build Smart: run projects on time, know the numbers, and plan. We must also continue to develop our talent pool internally to keep The Webber Way ingrained within all levels of the organization. Combined, these elements comprise Webber's "secret sauce," and while it sounds simple enough, it is difficult to implement.

Thank you for your passion, perseverance and hard work each day. We've come very far over a short period, and 2019 is already off to a strong start!

Hace 55 años, Wayne Webber creó una empresa que empezó construyendo parques de tráilers y pequeños proyectos de carreteras en Michigan. Cuando el tiempo se volvió demasiado frío, muchos de sus empleados viajaron con él al sur, para trabajar como subcontratistas en proyectos de carreteras en Texas. A finales de la década de 1970, Champagne-Webber se mudó permanentemente a este estado, ganando su primera obra con TxDOT.

Si avanzamos rápidamente hasta 2018, Webber es ahora una empresa que ha experimentado muchos cambios y retos interesantes, pero, todos juntos, nos hemos esforzado por superarlos y somos ahora más fuertes que nunca. En 2018, tuvimos la suerte de poder decir dos veces que ganamos el proyecto más grande de nuestra historia: primero, en agosto, el proyecto de la IH 10, valorado en 279 millones de dólares; y luego en diciembre, el proyecto de la IH 35 en Waco, que alcanza los 341 millones de dólares.

Con el año pasado en perspectiva, cada empleado debe estar orgulloso del papel que desempeña en la construcción de Webber como una organización más fuerte y mejor. Es más, en cada uno de los últimos seis años, el equipo directivo ha podido decir que hemos tenido el año más exitoso hasta la fecha, y en esta ocasión, una vez más, podemos decir lo mismo.

Estamos viendo una auténtica integración de las cuatro divisiones, nuestros proyectos son más rentables y nuestros clientes nos ven como un contratista de su elección. Además, nuestras sólidas relaciones con los proveedores nos están ayudando a ganar grandes proyectos con muy poco que perder. Webber también está ocupando su lugar dentro de Ferrovial, y está siendo reconocida por su progreso. Estoy especialmente orgulloso de nuestro creciente prestigio dentro de la industria por utilizar procesos de optimización técnica para terminar los proyectos antes de lo previsto, a la vez que construimos un mejor producto final, con un menor impacto de las obras de construcción en las comunidades en las que trabajamos.

En 2019, debemos continuar con la idea de "Bid & Build Smart": terminar los proyectos a tiempo, conocer nuestros números y planificar. También debemos seguir desarrollando internamente nuestra reserva de talento para mantener el "estilo Webber" ("the Webber Way") arraigado en todos los niveles de la organización. Combinados, estos elementos componen la "salsa secreta" de Webber, y aunque suene bastante simple, es difícil de poner en marcha.

Gracias por su pasión, perseverancia y trabajo duro cada día. Hemos llegado muy lejos en poco tiempo, ¡y el 2019 ha empezado muy bien!



Jose Carlos Esteban
Acting CEO and EVP

CEO en funciones y
Vicepresidente Ejecutivo





webber heavy civil

WEBBER AWARDED \$341M IH 35 EXPANSION IN WACO, TX

Webber was the low bidder for the Texas Department of Transportation project to reconstruct 6.7 miles of IH 35 in Waco, TX. The project was bid at \$341 million and is the largest hard bid project to be awarded in Webber's history.

The contract includes widening and reconstruction of 6.7 miles of IH 35 from Craven Road to 12th Street in Waco, Texas. The project scope of work includes construction of 22 bridges, the removal of three existing concrete main lanes in both directions, replacement with four lanes of 15" continuously reinforced concrete pavement – north and southbound – and reconstruction of the existing concrete frontage roads. In addition, the project includes the installation of more than 132,000 linear feet of reinforced concrete box culverts and pipe, electrical, concrete flatwork, landscape, irrigation and pavement markings throughout the corridor.

This project is located near the Baylor University campus. Due to the heavy traffic flow and adjacent retail and residential along right-of-way, the project will work during restricted hours and lane closures to minimize the impact to the traveling public and local businesses. The project is scheduled to last about 46 months, beginning in Spring 2019 with substantial completion expected in Spring 2023.

Nick Wolf will serve as the Area Manager and Robert Weber will serve as Senior Project Manager.

"In the last six months, Webber has been fortunate to be able to say that we have won the largest hard bid project in our history...twice!" said Josh Goynes, President of Webber Heavy Civil. "In August, we won the \$279 million IH 10 project and now the IH 35 project in Waco has topped that record again. We are closing 2018 on a high note and starting 2019 strong."



WEBBER GANA UN CONTRATO DE 341 MILLONES DE DÓLARES PARA LA EXPANSIÓN DE LA IH 35 EN WACO, TX

Webber presentó el presupuesto más bajo para el proyecto de reconstrucción de un tramo de 6,7 millas de la carretera IH 35 en el área de Waco, Texas. Este proyecto del Departamento de Transporte de Texas (TxDot) fue licitado por un valor de 341 millones de dólares, convirtiéndose en el más grande que se ha adjudicado Webber en toda su historia.

El contrato consiste en la ampliación y reconstrucción de 6.7 millas de la IH 35 desde Craven Road hasta 12th Street en Waco. El alcance del proyecto incluye la construcción de 22 puentes, la eliminación de tres carriles principales de concreto existentes en ambas direcciones, el reemplazo con cuatro carriles de 15" de pavimento de concreto reforzado (hacia el norte y el sur) y la reconstrucción de los carriles de acceso existentes. Además, el proyecto contempla la instalación de más de 132.000 pies lineales de alcantarillas y tuberías de hormigón armado, electricidad, trabajos planos de hormigón, paisaje, riegos y marcas de pavimento en todo el tramo.

Este proyecto está ubicado cerca del campus de la Universidad de Baylor. Debido al flujo de tráfico pesado y a los comercios minoristas y residenciales adyacentes a lo largo del derecho de paso, el equipo del proyecto trabajará durante horas restringidas y con cierres de carriles para minimizar el impacto para el público y los negocios locales. Está previsto que el proyecto dure unos 46 meses, desde la primavera de 2019 hasta la primavera de 2023.

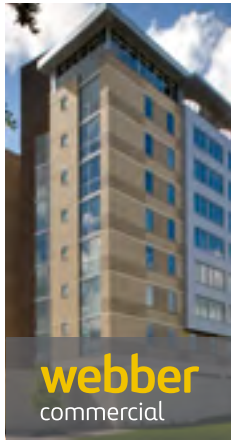
Nick Wolf será el Area Manager de la obra, y Robert Weber el Project Manager Senior.

"En los últimos seis meses, Webber ha tenido la suerte de poder decir que hemos ganado el proyecto más grande de nuestra historia... dos veces", dijo Josh Goynes, presidente de la división de Heavy Civil de Webber. "En agosto, ganamos el proyecto de la IH 10 por valor de 279 millones de dólares, y ahora el proyecto de la IH 35 en Waco ha vuelto a superar ese récord. Cerramos el 2018 con nota alta y comenzamos el 2019 con fuerza".

webber



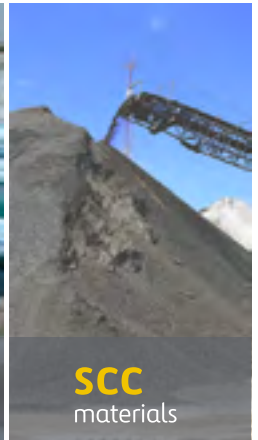
webber
heavy civil



webber
commercial



plw
waterworks



scc
materials

www.webber.com

INTELLIGENT INFRASTRUCTURE STARTS HERE

2019 WEBBER VALUES AWARD NOMINATIONS NOW OPEN!

The executive team is excited to announce the opening of nominations for this year's awards program: 2019 Webber Values Awards.

The goal of this program is to share and reward key behaviors that reflect the five values of Webber: Innovation, Excellence, Collaboration, Safety and Integrity. The focus of this program is to reward specific actions, results or solutions that benefitted Webber while demonstrating exemplary application of these key values. The awards will honor the behaviors of individuals, teams and cross-company teamwork.

Submission is easy with only six questions to fill out via survey monkey. The two key questions for submitting the award include:

- What task, project or solution did the nominee apply our core values to and what was the outcome/results? (Please include the situation, action, result and benefit to the action as detailed as possible.)
- What makes this behavior exemplary and an example of following Webber's values to other employees? (Tie this back to the result and benefit of the action taken by the award nominee.)

Submission examples are included within the survey monkey instructions page. You can submit multiple awards and multiple employees can be named as a team of contributors that led to a certain behavior. Each member will receive recognition for their contribution(s) at the awards ceremony April 26 at The Woodlands Resort during the Webber Annual Meeting.

To submit a nomination or read more about the submission requirements, please visit <https://www.surveymonkey.com/r/WZNJKM6>. Award nominations are due by February 20.

YA ESTÁ ABIERTA LA VOTACIÓN PARA LOS PREMIOS "WEBBER VALUES" DE 2019

El equipo directivo se complace en anunciar la apertura de las nominaciones para el programa de premios de este 2019.

El objetivo de estos premios es compartir y recompensar los comportamientos clave que reflejan los cinco valores de Webber: innovación, excelencia, colaboración, seguridad e integridad. El programa busca recompensar acciones, resultados o soluciones específicas que beneficiaron a Webber, demostrando al mismo tiempo la aplicación ejemplar de estos valores clave. Los premios honrarán el comportamiento de individuos, equipos y el trabajo en equipo entre departamentos o divisiones de la compañía.

Participar es fácil, ya que sólo hay que responder seis preguntas a través del sitio web Survey Monkey. Las dos preguntas clave para presentar candidatos son:

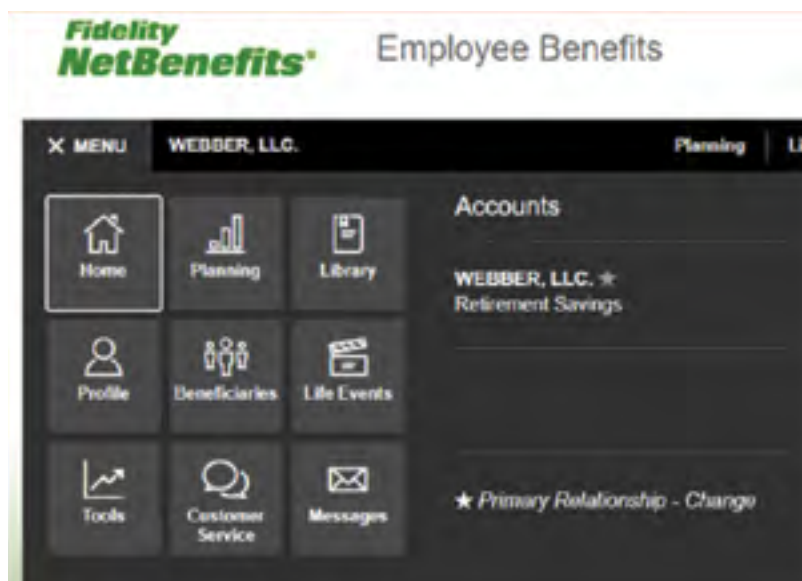
- ¿A qué tarea, proyecto o solución aplicó el candidato nuestros valores fundamentales y cuál fue el resultado o resultados? (Por favor, incluya la situación, la acción, el resultado y el beneficio de la acción lo más detallado posible).
- ¿Qué hace que este comportamiento sea ejemplar y sea una muestra de los valores de Webber para otros empleados? (Haga referencia al resultado y beneficio de la acción tomada por el candidato al premio)

Puede encontrar algunos ejemplos de cómo nominar al alguien en la página de instrucciones de Survey Monkey. Puede nombrar varios candidatos para varios premios, y varios empleados pueden ser nombrados como un equipo de colaboradores que condujeron a un determinado comportamiento. Cada miembro recibirá un reconocimiento por su(s) contribución(es) en la ceremonia de entrega de premios el 26 de abril en The Woodlands Resort durante la Reunión Anual de Webber.

Para enviar una nominación o leer más sobre los requisitos de envío, por favor visite <https://www.surveymonkey.com/r/WZNJKM6>. Las nominaciones para los premios deben enviarse antes del 20 de febrero.

Did you know that you can obtain a FREE Last Will and Testament with Webber's Life Insurance company, Lincoln? You can also purchase a discounted Living Will and Final Arrangements. These two documents are available to ALL Webber employees regardless of whether they are enrolled in benefits.

It is important for you to keep you beneficiaries up to date to avoid headaches in the future.



Designate Beneficiaries for your Fidelity 401k

1. Go to www.netbenefits.com.
2. Enter your login information.
3. Click Menu then "Beneficiaries"
4. Add or Edit the beneficiaries

Designate Beneficiaries for Life Insurance

During open enrollment you are given the opportunity to update your beneficiaries for the Lincoln and Chubb benefits, if you wish to make changes to these beneficiaries throughout the plan year, you can email your request to hr@webber.com and changes will be noted.

Lincoln LifeKeys Provides Last Will & Testament and Living Will & Final Arrangements

No matter how well you plan your life, you can be sure a few unforeseen challenges will arise.

It's easy to access LifeKeys® services:

- Call 1-855-891-3684 or
- Visit <https://www.guidanceresources.com>
(Click "REGISTER" then enter Web ID LifeKeys)

Create a Last Will & Testament for free. You can also create a Living Will and Final Arrangements for a discounted cost.

Grief counseling — advice, information, and referrals on:

- Grief and loss
- Stress, anxiety, and depression
- Memorial planning information
- Concerns about children and teens

Legal support — access to quick legal information on:

- Estate and probate law
- Real estate transactions
- Social Security survivor and child benefits
- Important documents your beneficiaries need

Financial services — online resources or advice from financial specialists on:

- Estate planning
- Budgeting
- Overcoming debt
- Bankruptcy
- Investments

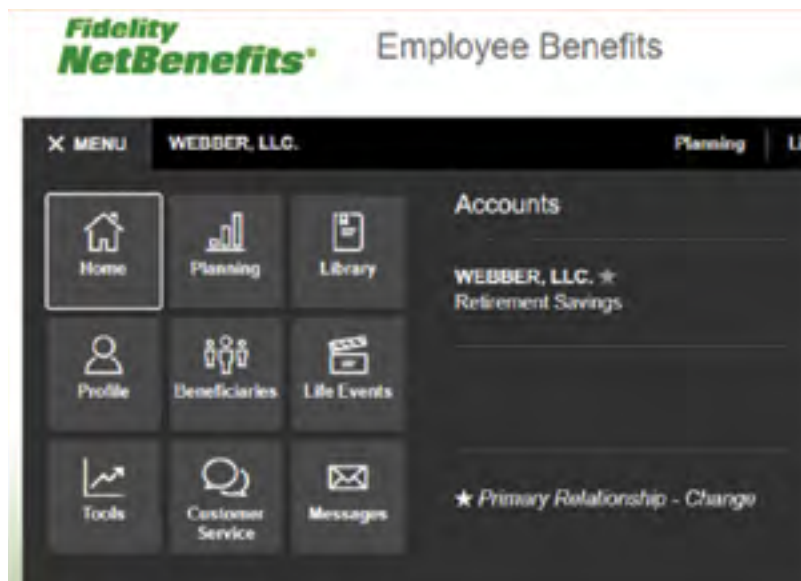
Help with everyday life — comprehensive information on:

- Planning a memorial service
- Finding child care or elder care
- Selecting a mortgage
- Moving and relocation
- Making major purchases

webber&you
Your world, your project

¿Sabía usted que puede obtener un Testamento y Última Voluntad GRATIS con la compañía de Seguros de Vida de Webber, Lincoln? También puede obtener descuentos para un Testamento Vital y para los Arreglos Funerarios. Estos dos documentos están disponibles para TODOS los empleados de Webber, independientemente de si están inscritos en los beneficios.

Es importante que mantenga actualizados a sus beneficiarios para evitar dolores de cabeza en el futuro.



Designe Beneficiarios para su 401k con Fidelity:

1. Vaya a www.netbenefits.com.
2. Introduzca sus datos de acceso.
3. Haga click en "Menú" y luego en "Beneficiarios" (o "Beneficiaries" en inglés).
4. Añada o modifique sus beneficiarios.

Designar Beneficiarios para el Seguro de Vida

Durante la inscripción abierta se le da la oportunidad de poner al día a sus beneficiarios para los beneficios de Lincoln y Chubb, pero si desea hacer cambios a lo largo del año, puede enviar su solicitud por correo electrónico a hr@webber.com y se realizarán los cambios que solicite.

Con Lincoln LifeKeys puede obtener un Testamento y Última Voluntad, así como un Testamento Vital o los Arreglos Funerarios

No importa lo bien que planee su vida, seguro que surgirán algunos desafíos imprevistos.

Es fácil acceder a los servicios de Lincoln LifeKeys®:

- Llame al 1-855-891-3684 o
- Visite <https://www.guidanceresources.com> (Haga click en "REGISTRARSE" e ingrese Web ID LifeKeys)

Crear un Testamento y Última Voluntad de forma gratuita. También puede crear un testamento vital y los arreglos finales por un coste reducido.

Apoyo para el duelo: consejos, información y referencias sobre temas como:

- Aflicción y pérdida
- Estrés, ansiedad y depresión
- Información para la planificación del funeral
- Preocupaciones sobre los niños y adolescentes

Asesoramiento legal: acceso a información legal rápida sobre:

- Derecho sucesorio y patrimonial
- Transacciones inmobiliarias
- Prestaciones de supervivencia y prestaciones por hijos a cargo
- Documentos importantes que sus beneficiarios necesitan

Servicios financieros: recursos en línea o asesoramiento de especialistas financieros sobre:

- Planificación patrimonial
- Presupuestación
- Superar la deuda
- Bancarrota
- Inversiones

Ayuda en la vida diaria: información completa sobre:

- Planificación de un servicio conmemorativo o funeral
- Encontrar lugares para el cuidado de niños o de ancianos
- Selección de una hipoteca
- Mudanza y reubicación
- Realización de compras importantes

webber&you
Tu mundo, tu proyecto

WEBBER EMPLOYEE SHARES ENGINEERING EXPERIENCES AT LOCAL HIGH SCHOOL

Webber Commercial Field Engineer Gabby Gambino Lyon was the first Distinguished Speaker Series invitee at Austin High School. This series was launched to bring students exposure to experiences in different fields.



Since Webber Commercial is reconstructing the historic school, and Gabby is working at the project right around the corner from the temporary classrooms, the faculty thought that she was perfect to start the series for the seniors.

In front of more than 30 students, Gabby shared her story about breaking into the construction industry, with a special focus on her experience as a woman in this field. This caught the eye of the students that asked her about challenges she faced and how she managed to fit in the industry.

“The gender gap in this industry is a major issue, however, strides to overcome it are being made. For me, it’s about adapting yourself to different work styles, always keeping an open mindset, and embracing the positive contributions people from different backgrounds bring to the fields of construction and engineering. It takes a conscious effort by all involved,” explained Gabby.

Gabby emphasized her passion for construction and used her experiences at the Catalyst project as an example. “I’ve never been a fan of heights, so the ride up the lift to the top floor of the unfinished Catalyst building was met with some hesitancy. A concrete pour at seemingly the top of Houston? It was one of the best experiences of my life. I was witness to the creation of something that people would live in, laugh together in and make fond memories.”

Accompanied by the school Principal, Steve Guerrero, Faculty Member and organizer Mark Kerrissey and some other staff, the students were really all ears to Gabby’s talk. She invited them to think about a career in civil engineering and construction, stressing the importance of these fields for the development of the community.

“For us to rebuild America’s infrastructure over the next 30 years we will need to tap all pools of talent,” said Mark Kerrissey as he thanked Gabby and Webber Commercial for taking part on the activity. “Gabby inspired. Next up is building our East End labor force as we build its new school.”

“No matter what you look like or where you come from, there’s a seat at the table for you, and the world will be a better place because of you,” was Gabby’s final message to the students. “Hey, if can I do it, you can too.”



INGENIERA DE WEBBER COMPARTE SU EXPERIENCIA EN UNA ESCUELA SECUNDARIA LOCAL

Gabby Gambino Lyon fue la primera invitada de la Serie de Conferencistas Distinguidos que la escuela secundaria Austin de Houston ha lanzado para acercar a sus estudiantes las experiencias de profesionales de diferentes campos.

Como Webber Commercial está remodelando el edificio histórico de la escuela, y Gabby está trabajando en el proyecto justo a la vuelta de la esquina del alojamiento temporal donde se imparten ahora las clases, la dirección de la escuela pensó que era perfecta para comenzar la serie orientada a los alumnos de último curso.

Así, frente a más de 30 estudiantes, Gabby compartió su historia sobre cómo llegó a la industria de la construcción, con un enfoque especial en su experiencia como mujer en este campo. Esto llamó la atención de los estudiantes, que le preguntaron sobre los desafíos que tuvo que afrontar y cómo se las arregló para encajar en la industria.

“La brecha de género en la construcción es un tema importante, aunque se están dando pasos para superarla. Para mí, se trata de adaptarte a los diferentes estilos de trabajo, manteniendo siempre una mentalidad abierta y aceptando las contribuciones positivas que personas de diferentes orígenes aportan a los campos de la construcción y la ingeniería. Se necesita un esfuerzo consciente de todos los involucrados”, explicó Gabby.

Gabby enfatizó su pasión por la construcción y utilizó sus experiencias en el proyecto Catalyst como ejemplo. “Nunca he sido una amante de las alturas, así que la idea de tener que subir hasta el último piso del edificio Catalyst aún sin terminar no me gustaba mucho. ¿Un vertido de concreto en lo más alto de Houston? Pues al final fue una de las mejores experiencias de mi vida. Fui testigo de la creación de algo en lo que la gente viviría, compartiría risas y guardaría buenos recuerdos”.

Acompañados por el director de la escuela, Steve Guerrero, el profesor y organizador Mark Kerrissey y otros miembros del personal, los estudiantes escucharon con mucha atención la charla. Gabby los invitó a pensar en una carrera en ingeniería civil y construcción, destacando la importancia de estos campos para el desarrollo de la comunidad.



“Para que podamos reconstruir la infraestructura de Estados Unidos en los próximos 30 años tendremos que aprovechar todos los talentos”, dijo Mark Kerrissey al agradecer a Gabby y a Webber Commercial su participación en la actividad. “Gabby ha traído inspiración. Lo siguiente es construir nuestra fuerza laboral del East End mientras reconstruimos su nueva escuela”.

“No importa cómo te veas o de dónde vengas, siempre habrá un lugar en la mesa para ti, y el mundo será un lugar mejor gracias a ti”, fue el mensaje final de Gabby a los estudiantes. “Si yo puedo hacerlo, tú también puedes”.

CTX



NTX



WEBBER'S NEW OFFICES: MORE SPACE TO KEEP GROWING

North Texas

North Texas Region moved to their new offices in November. The space is bigger and more modern-looking than the previous one, but overall it responds to the needs of the growing business and of hosting two divisions.

"I think it has created pride with the employees because it's a much nicer office space to work in and it shows our success in the region to our vendors, subcontractors and future employees," said Brad Caldwell, Heavy Civil Vice President of the North Texas Region.

By the numbers:

- 13,400 Square Feet
- 28 individual offices and 5 conference/meeting rooms
- Special features: there is a food market and a break area located on the first floor of the building, as well as a large conference room that can double as a training room.

Central Texas

The first Central Texas Regional office was opened in May 2017, with a capacity for up to 13 employees. "Since that date, we have been dealing with a problem, but I like to say, it's a good problem to have. We are growing very fast. Just in the past year and a half, the three divisions that operate in CTX, water, heavy civil, and commercial, have won 11 projects," said Felix Martin, Heavy Civil Vice President of the Central Texas Region.

To accommodate this outstanding growth, six months ago, they moved into a new location that can host now up to 21 employees and they will have new space added soon to be able to accommodate additional staffing needs.

"In this past year and a half that has passed since we opened the first office, it has brought so much value to be able to have a space where all three divisions in Central Texas can work together. Since then, we have bid projects together across different divisions as One Webber, we have shared Webber and third-party resources, and above all, we have shared experiences and lessons learned," said Felix.

South Texas

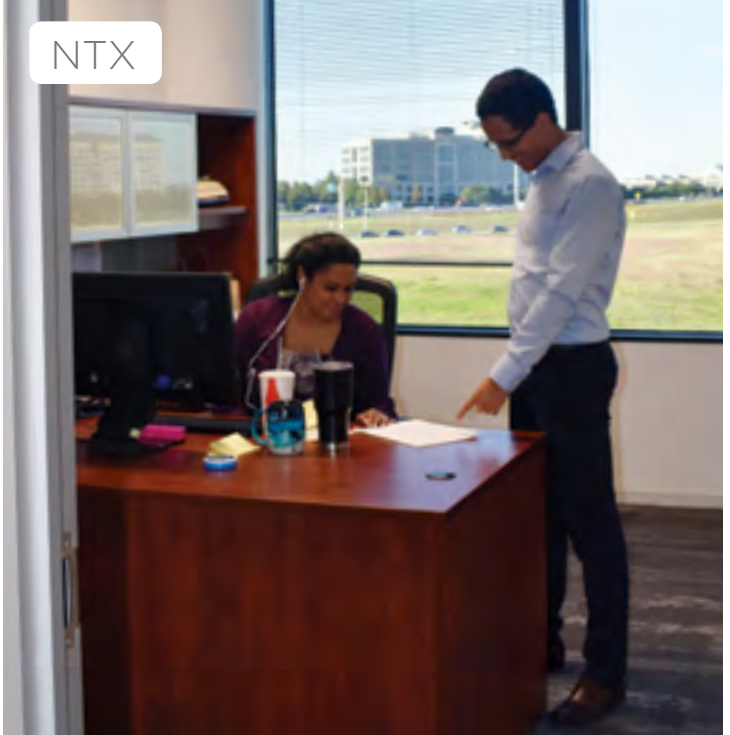
Webber is currently in the final selection process for a new South Texas office. Look for additional details to be announced in the coming months.

"Webber is growing in all three regions and we need to accommodate today's employees while planning for the future," said Jose Carlos Esteban, Acting CEO & EVP of Webber. "We want a client to walk into our regional offices and recognize that it is a Webber facility - carrying through the same look, feel and Webber branding as our Corporate office."

CTX




NTX


NTX

NUEVAS OFICINAS DE WEBBER: MÁS ESPACIO PARA SEGUIR CRECIENDO

Norte de Texas

La Región Norte de Texas se mudó a sus nuevas oficinas en noviembre. El espacio, que es más grande y moderno que el anterior, responde a las necesidades del negocio en crecimiento, y de albergar dos divisiones.

“Creo que ha creado orgullo entre los empleados porque es un espacio mucho más agradable para trabajar y muestra nuestro éxito en la región a nuestros proveedores, subcontratistas y futuros empleados”, dijo Brad Caldwell, Vicepresidente de la división de Heavy Civil de la región Norte de Texas.

En números:

- La nueva oficina cuenta con 13.400 pies cuadrados
- Hay 28 oficinas individuales y 5 salas de conferencias y reuniones
- Características especiales: hay un mercado de alimentos y una zona de descanso situada en la primera planta del edificio, así como una gran sala de conferencias que puede servir como sala de formación.

Centro de Texas

La primera oficina regional del Centro de Texas se abrió en mayo de 2017, con capacidad para hasta 13 empleados. “Desde esa fecha, hemos estado lidiando con un problema, pero me gusta decir que es un buen problema. Estamos creciendo muy rápido. Justo en el último año y medio, las tres divisiones que operan en CTX, Waterworks, Heavy Civil y Commercial, han ganado 11 proyectos”, dijo Félix Martín, Vicepresidente de la división de Heavy Civil de la región Central de Texas.

Para acomodar este crecimiento, hace medio año se mudaron a una nueva ubicación que ahora puede albergar hasta 21 empleados, y pronto contarán además con un nuevo espacio parador respuesta a las necesidades adicionales de personal.

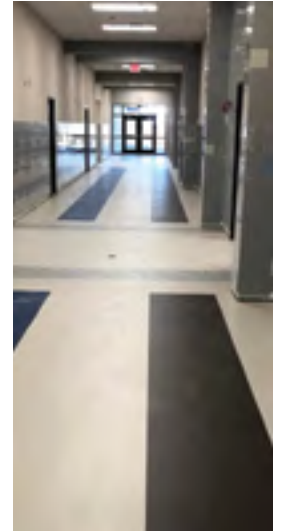
“En este último año y medio que ha pasado desde que abrimos la primera oficina, ha traído mucho valor el poder tener un espacio donde las tres divisiones en el Centro de Texas puedan trabajar juntas. Desde entonces, hemos ofertado proyectos juntos como un único Webber (One Webber), hemos compartido recursos de Webber y de terceros y, sobre todo, hemos compartido experiencias y lecciones aprendidas”, dijo Félix.

Sur de Texas

Webber se encuentra actualmente finalizando el proceso de selección de una nueva oficina en el sur de Texas. Los detalles adicionales se anunciarán en los próximos meses.

“Webber está creciendo en las tres regiones y necesitamos acomodar a los empleados de hoy mientras planificamos para el futuro”, dijo José Carlos Esteban, CEO en funciones y VPE de Webber. “Queremos que un cliente entre en nuestras oficinas regionales y reconozca que se trata de una instalación de Webber, con el mismo aspecto, sensación y marca de Webber que nuestra oficina corporativa”.

webber commercial



CSISD ELEMENTARY #10 - COLLEGE STATION, TX

- River Bend Elementary is a 92,000 square foot facility which includes administration area, kitchen, cafeteria with stage, classrooms and a gymnasium. Site work includes new drives into the school area, parking areas, sidewalks, canopies, landscaping and irrigation and a detention pond. The building is a steel structure with a masonry façade and window glazing.
- Roofing, all ceramic tiling, exterior masonry, canopies, Food Service Equipment and kitchen flooring, all vinyl wall covering installation, and all acoustical panels installation are completed. Resilient Tile Flooring is completed in cafeteria, and some corridor areas.
- Carpeting, final coat of Paint and Dry Erase Marker Wall, as well as millwork in all classrooms and administration area are ongoing.
- The project is scheduled for substantial completion in early February 2019.

ESCUELA PRIMARIA CSISD #10 - COLLEGE STATION, TX

- La escuela primaria River Bend cuenta con una superficie de 92.000 pies cuadrados e incluye un área de administración, cocina, cafetería con escenario, aulas y un gimnasio. También se construirán nuevos accesos al área escolar, nuevas áreas de estacionamiento, aceras, pabellones, sistemas de jardinería e irrigación y un estanque de retención. El edificio es una estructura de acero con fachada de mampostería y acristalamiento.
- Ya se ha completado la instalación de techos, azulejos de cerámica, albañilería exterior, equipo de servicio de alimentos y pisos de la cocina, toda la instalación de revestimiento de paredes de vinilo y todos los paneles acústicos. Los pisos de baldosas elásticas están terminados en la cafetería y en algunas áreas de pasillos.
- El alfombrado, la capa final de pintura y las paredes con pizarras, así como los trabajos de carpintería en todas las aulas y en el área de administración están en curso.
- La finalización del proyecto está prevista para principios de febrero de 2019.

WWY IH 10 BEXAR COUNTY

- SAN ANTONIO, TX

- The \$108.8 million project consists of the reconstruction of 6.8 miles of IH 10 between IH 410 and LP 1604 on the east side of San Antonio.
- The project started on October 1, 2018 and it is schedule to last 27 months thanks to a change in the traffic control plan that reduced the phasing from 9 phases to 3.
- Currently, all the traffic control, barricades and striping have been completed. Earthwork, drainage and structures work in the median of IH 10 is underway. Over 50,000 linear foot of barrier wall (CTB) were set during the months of November and December.
- The project has almost 500,000 square yards of 13" concrete pavement worth \$27 million. The first concrete pavement pour is scheduled to start in April 2019.

WWY IH 10 CONDADO DE BEXAR

- SAN ANTONIO, TX

- El proyecto de 108,8 millones de dólares consiste en la reconstrucción de 6,8 millas de la carretera IH 10 entre IH 410 y LP 1604 en el lado este de San Antonio.
- El proyecto se inició el 1 de octubre de 2018 y tiene una duración prevista de 27 meses gracias a un cambio en el plan de control de tráfico que redujo el número de fases de 9 a sólo 3.
- Todo el control de tráfico, las barricadas y las separaciones ya han sido completados. Los trabajos de movimiento de tierras, drenaje y estructuras en la mediana de la IH 10 están en marcha. Más de 50.000 pies lineales de muros de contención (CTB) fueron colocados durante los meses de noviembre y diciembre.
- El proyecto tiene casi 500.000 yardas cuadradas de pavimento de concreto de 13" con un valor de 27 millones de dólares. El primer vaciado de pavimento de concreto está previsto que comience en abril de 2019.



webber

heavy civil

US 77 BRIDGE - PURCELL, OK

- On August 28th, traffic was switched onto the new bridge and demolition of the 80-year-old James C. Nance Bridge began.
- Demolition was completed in 40 days on September 28th and Webber received a \$465,000 milestone bonus for Phase 1 completion.
- By the end of 2018 the substructure was 90% complete and 68 of the 133 concrete beams for Phase 2 were set.
- The project team plans to have all concrete and steel girders set by mid-February 2019 and all deck poured by the end of March.
- Project is on track to be completed by June 2019.

PUENTE DE LA CARRETERA US 77 - PURCELL, OK

- *El 28 de agosto se trasladó el tráfico al nuevo puente y comenzó la demolición del puente James C. Nance, de 80 años de antigüedad.*
- *La demolición se completó en 40 días, finalizando el 28 de septiembre, y Webber recibió una bonificación de 465.000 dólares en concepto de hito ("milestone") por la finalización de la Fase 1.*
- *A finales de 2018 la subestructura estaba terminada en un 90% y 68 de las 133 vigas de hormigón de la Fase 2 estaban colocadas.*
- *El equipo del proyecto planea tener todas las vigas de concreto y acero colocadas a mediados de febrero de 2019 y toda la cubierta revestida a finales de marzo.*
- *Está previsto completar el proyecto en junio de 2019.*





SOUTH LAREDO WWTP

- LAREDO, TX

- This \$22 million project for the City of Laredo is the second project performed by PLW Waterworks at this facility in the last six years; and represents PLW's continued presence on Laredo Waterworks projects over the course of the last 10 years!
- Construction of concrete structures and masonry buildings is complete and approximately 5,000 linear feet of underground pipe has been installed.
- Bypass pumping to perform critical pipe tie-ins was completed prior to the holidays.
- Installation of 1,200 linear foot of 48" Hobas effluent piping from the plant to the Rio Grande river is complete and the second headwall will be finished in January.
- Installation of above ground SSTL air pipe and miscellaneous process equipment continues. Start-up of systems will begin in late January and finish in mid- February. Completion is expected in late February, four months ahead of schedule.
- Crews have worked 85,000 manhours to date.

ESTACIÓN DEPURADORA DE AGUAS RESIDUALES DE SOUTH LAREDO

- LAREDO, TX

- *Este proyecto de 22 millones de dólares para la ciudad de Laredo es el segundo proyecto realizado por PLW Waterworks en estas instalaciones en los últimos seis años. PLW consolida así su presencia en la zona de Laredo, donde lleva ya diez años trabajando en diferentes proyectos.*
- *La construcción de estructuras de concreto y edificios de mampostería está terminada y se han instalado aproximadamente 5.000 pies lineales de tuberías subterráneas.*
- *El proceso de desvío del bombeo para realizar las conexiones de tuberías críticas se completó antes de las fiestas.*
- *La instalación de 1.200 pies lineales de tubería de 48" para verter agua desde la planta hasta el Río Grande está terminada. El segundo muro de contención se terminará en enero.*
- *Continúa la instalación de la tubería de aire SSTL sobre el suelo y otros equipos de procesamiento. La puesta en marcha de los sistemas comenzará a finales de enero y finalizará a mediados de febrero. Se espera que la obra esté terminada a finales de febrero, cuatro meses antes de lo previsto.*
- *Los equipos han trabajado 85.000 horas hasta la fecha.*

REFLECTION BAY WRF

- PEARLAND, TX

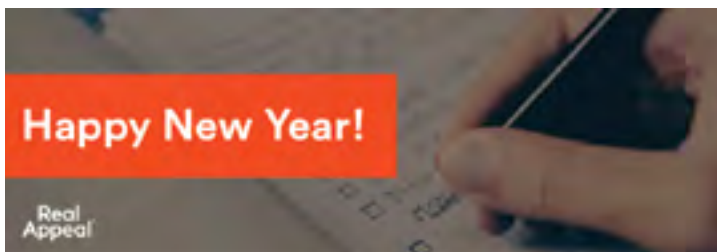
- PLW Waterworks is nearing substantial completion for the Reflection Bay WRF, which is scheduled for late January and six months ahead of schedule for this \$45 million project.
- The final process rehabilitation work to the existing Sequencing Batch Reactor (SBR) structure is near completion, as the structural modifications including 50+ cores into existing concrete (upwards of 36" in diameter) and the addition of concrete pretreatment walls are completed. The pumps, decanters, aeration diffusers, and piping are installed.
- Concrete paving is complete. The new Sequencing Batch Reactors and Aerated Sludge Holding Tanks are in full service. The new headworks structure with associated gates, grit equipment, screening equipment and odor control systems, the numerous electrical building installations that house the MCCs, PLCs and related Electrical and SCADA gear, the new tertiary filters and NPW system and storage tank among many other improvements and installations have been completed as well.
- The project included approximately 15,000 yards of concrete, \$15 million worth of new process equipment installation, miles of underground and above ground process piping and major electrical and control upgrades.
- The team is finishing up the outfall structure to introduce the treated effluent water into shadow creek at the west perimeter of the plant, which included a shored/damned installation of concrete slopes and rip-rap for the improvements.



PLANTA DE REFLECTION BAY

- PEARLAND, TX

- PLW Waterworks está a punto de terminar la Planta de Recuperación de Agua (Water Reclamation Facility, WRF) de Reflection Bay. La finalización está programada para finales de enero, seis meses antes de lo previsto para este proyecto de 45 millones de dólares.
- La rehabilitación de la estructura del Reactor de Secuenciación (SBR) ya está casi terminada, ya que se han completado las modificaciones estructurales, incluyendo más de 50 núcleos en el concreto existente (de más de 36" de diámetro), y la adición de muros pre-tratados de concreto. Las bombas, decantadores, difusores de ventilación y tuberías están también instalados.
- La pavimentación de concreto está finalizada, y los nuevos Reactores de Secuenciación y Tanques de Retención de Lodos están ya en funcionamiento. La nueva estructura central con puertas asociadas, los equipos de cribado y los sistemas de control de olores, así como las numerosas instalaciones eléctricas del edificio, los nuevos filtros terciarios y el tanque de almacenamiento, entre muchas otras muchos nuevos sistemas e instalaciones, también han sido completados.
- El proyecto incluyó aproximadamente 15.000 yardas de concreto, 15 millones de dólares en la instalación de nuevos equipos de proceso, millas de tuberías subterráneas y sobre tierra, y otras mejoras eléctricas y de control importantes.
- El equipo está terminando la estructura de desembocadura en el perímetro oeste de la planta, que permitirá verter el agua tratada en el arroyo Shadow Creek, trabajos que incluyen una instalación de taludes de concreto.

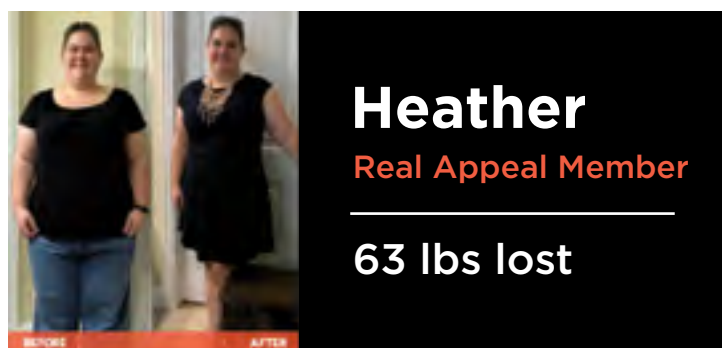


Real Appeal

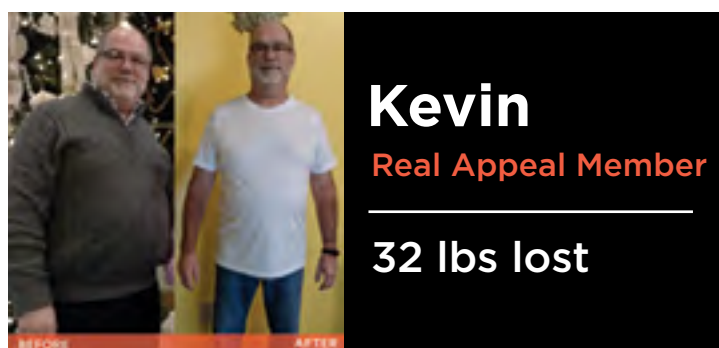
New employee benefit – Sign-up today!

Kick This Year Off Right

Have you ever made a New Year's resolution with the best of intentions – only for it to fizzle after a few days? You're not alone. To help make those healthy habits stick, Webber is happy to be offering our employees access to the Real Appeal program again this year. This is a free* online weight loss program available to you as part of your employee benefits.



Heather
Real Appeal Member
63 lbs lost



Kevin
Real Appeal Member
32 lbs lost

Real Appeal members who attended 4 or more sessions during the program lost 10 pounds on average. Talk to your doctor before starting any weight loss program.

Get Started

- A Transformation Coach who leads weekly online group sessions.
- Online tools to help you track your food, activity and weight loss progress.
- A Success Kit with food and weight scales, recipes, workout DVDs and more – shipped to your door.



For the best experience, access Real Appeal from your own device.

Members who have completed the program can re-enroll in a second year by logging on to their Real Appeal dashboard and following the instructions for re-enrollment.

*Real Appeal is available at no additional cost to employees with our UnitedHealthcare medical plan, their covered spouses and dependents 18 or over with a BMI of 23 and higher, subject to eligibility. You will need to have your United Healthcare medical card available to complete enrollment.

Any questions regarding the program can be directed to Sharon Bowers, Benefits Specialist sbowers@wwebber.com.

Real Appeal is a registered trademark of Real Appeal, Inc. ©2019 Real Appeal, Inc. All Rights Reserved.

Webber ofrece otra vez a sus empleados el programa Real Appeal. Si usted tiene el seguro médico con la compañía y cumple ciertos requisitos, puede beneficiarse de este programa para perder peso y ganar en salud.

Puede consultar las condiciones y recibir más información escribiendo a Sharon Bowers, Especialista en Beneficios de Webber, a la dirección sbowers@wwebber.com. Por favor, tenga en cuenta que este servicio de momento sólo está disponible en inglés.



BLAKE HAYS

SCC SALES MANAGER

Whether he is talking about sales profits or playing golf, Blake Hays is focused in one thing: winning. He has been with the company almost five years, and was recently promoted from Asphalt Sales Manager to Sales Manager for SCC overall. Now working through the implementation of the new Mobile Sales portal, Blake is all about team work and collaboration.

What made you go in this specific industry?

I like the fact that we are a recycling company and we are working towards a more sustainable future.

What has been your favorite project at SCC?

My favorite project we have participated in was Pasadena Rail Park with CRB Construction and LJA Engineering. It was located on Ethyl Road in Pasadena, TX. The project was very collaborative from start to finish, with lots of moving parts. It was a 24 Acre Rail Park site with enough rail to store over 500 rail cars. SCC Materials sent over 60,000 tons of sub ballast as a foundation for the project. Pasadena Rail Park had all underground drainage with many inlets and even through Harvey, the site did not take on any standing water. It was a great project to be involved in, even the atmosphere was very positive and productive.

What does a typical day look like for you and what are you currently working on?

A typical day for me starts usually answering sales calls from 6:30 am to sometimes 8:00 pm, while bidding private, commercial and heavy civil projects that are time sensitive. I have to answer emails all day that are Request for a Quote (RFQ), but I also collaborate and negotiate different projects.

What impact do you think the new Mobile Sales App will have in SCC line of business?

The new Mobile Sales App will bring a sense of professionalism, organization, and a chance for our whole sales team to work together on all formal quotes to be as competitive as possible to maximize sales profits.

What are the main challenges that this new app is bringing to your team and work?

The key challenge has been tailoring it to fit our industry. Mobile sales is a great tool for the sales industry, however every industry is different in many ways, what they sell, where it comes from, how much of it they sell, by what volume, etc.

What do you do when you have to solve a challenge?

First, gather all the facts known to the challenge, then think of the most efficient yet cost effective way to come up with a solution for the problem or challenge. Depending on the problem, sometimes the best effort comes from an out of the box thinking or a creative way to solve the challenge.

What would be your advice to a new employee just hired?

Be open minded, be polite, and have a good attitude towards others. Be bright eyed and bushy tailed when you show up for work. Be a team player! You do not work for yourself, you are a part of a team here at SCC!

What gets you out of bed in the mornings?

The pursuit of being successful. I feel like I have a team of great people to help and guide so that we can be victorious and win as many profitable jobs for SCC as possible. Well, and of course there is accountability!

Fun fact about you?

What makes me happy is being out on the lake surfing or wakeboarding with my family. Also playing golf but only when I play good!

Do you have a favorite quote to share?

Do not go where the path may lead, go instead where there is no path and leave a trail!

.....

“We are a recycling company and we are working towards a more sustainable future.”

Ya sea que hable de ganancias de ventas o esté jugando al golf, Blake Hays se centra en una cosa: ganar. Lleva en la compañía casi cinco años, y recientemente fue ascendido de Gerente de Ventas de Asfalto (Asphalt Sales Manager) a Gerente de Ventas para SCC en general. Ahora, trabajando en la implementación del nuevo portal de Ventas Móviles, Blake destaca la importancia del trabajo en equipo y la colaboración.

¿Qué le llevó a trabajar en esta industria?

Me gusta el hecho de que somos una empresa de reciclaje y estamos trabajando para lograr un futuro más sostenible.

¿Cuál ha sido su proyecto preferido en SCC?

Mi proyecto favorito en el que hemos participado ha sido el Parque Ferroviario de Pasadena con CRB Construction y LJA Engineering. Estaba ubicado en Ethyl Road en Pasadena, Texas. El proyecto fue muy colaborativo de principio a fin, con muchas personas involucradas. Se trataba de un parque ferroviario de 24 acres con suficiente capacidad para almacenar más de 500 vagones. SCC Materials envió más de 60.000 toneladas de sub-balasto para los cimientos del proyecto, que tenía todos los desagües subterráneos, y con muchas entradas y salidas. Pero incluso durante Harvey, el sitio no se llenó de agua estancada. Fue un gran proyecto en el que participar, y el ambiente fue muy positivo y productivo.

¿Cómo es un día típico para ti y en qué estás trabajando actualmente?

Un día típico para mí comienza normalmente respondiendo llamadas de ventas desde las 6:30 de la mañana hasta, a veces, las 8:00 de la noche. Durante todo el día también preparo ofertas para proyectos privados, comerciales y civiles, que necesitan una respuesta lo antes posible. Además, respondo a las solicitudes de presupuesto (RFQ), y colaboro y negocio diferentes proyectos.

¿Qué impacto cree que tendrá el nuevo portal de Ventas Móviles en el negocio de SCC?

La nueva herramienta de Ventas Móviles aportará un sentido de profesionalidad, organización y una oportunidad para que todo nuestro equipo de ventas trabaje conjuntamente en todos los presupuestos formales, sea lo más competitivo posible y maximice las ganancias.

¿Cuáles son los principales retos que este nuevo portal está planteando para su equipo y su trabajo?

El desafío clave era adaptarlo para que se ajustara a nuestra industria. Las ventas móviles son una gran herramienta para la industria de ventas, sin embargo cada industria es diferente en muchos aspectos, lo que venden, de dónde viene, cuánto venden, por qué volumen, etc.



¿Cuál es su recomendación para superar un desafío?

Primero, reúna todos los datos conocidos del problema, luego piense en la manera más eficiente y rentable de encontrar una solución. Dependiendo del problema, a veces el mejor esfuerzo proviene de un pensamiento innovador o de una manera creativa de afrontar el desafío.

¿Qué consejo le daría a un empleado que acaba de ser contratado?

Sea abierto de mente, sea cortés y tenga una buena actitud hacia los demás. Venga con mucha energía y entusiasmo cuando se presente a trabajar. ¡Sea parte del equipo! No trabaja sólo para usted mismo, ¡es parte del equipo aquí en SCC y Webber!

¿Qué le hace salir de la cama por la mañana?

La búsqueda del éxito. Siento que tengo un equipo de grandes personas a las que ayudar y guiar para que podamos salir victoriosos y ganar tantos trabajos y proyectos rentables para SCC como sea posible. Bueno, y por supuesto, ¡mis responsabilidades!

¿Un dato curioso sobre usted?

Lo que me hace feliz es surfear en el lago o hacer wakeboard con mi familia. También me gusta jugar al golf, pero sólo cuando juego bien.

¿Tiene una cita favorita?

“No vayas por donde el camino te lleve, ve por donde no hay camino y deja rastro” (Ralph Waldo Emerson).

“Somos una empresa de reciclaje y estamos trabajando para lograr un futuro más sostenible”



ENGINEERING SERVICES

- Engineering Services now provides full-time drone services for our Heavy Civil and SCC Materials divisions. Richard Rodriguez is a certified pilot with two years of drone flying experience along with four years of survey experience. This combination of experience allows us to offer photogrammetry and orthophoto productions that can be used to measure true distances and areas. If you are interested in the services offered, please contact Mauro Lopez, Survey Manager.
- The department is working on a design to replace cast-in-place elements with precast elements such as deck overhangs and column caps for the SH 146 project. This is a more economical design and will greatly benefit the construction schedule of this project. We are also working on a TCP optimization for the IH-10 Austin County project that will reduce overall completion time.



Mauro Lopez, **Survey Manager**

SERVICIOS DE INGENIERÍA

- *Engineering Services ahora proporciona servicios a tiempo completo de drones para nuestras divisiones de Heavy Civil y SCC Materials. Richard Rodriguez es un piloto certificado con dos años de experiencia en vuelo de drones, y que cuenta también con cuatro años de experiencia en topografía. Esta combinación de habilidades nos permite ofrecer producciones de fotogrametría y ortofoto que pueden ser utilizadas para medir distancias y áreas reales. Si usted está interesado en los servicios ofrecidos, por favor póngase en contacto con Mauro López, Survey Manager.*
- *El departamento está trabajando en un diseño para reemplazar los elementos hormigonados "in situ" con elementos prefabricados, como los voladizos del tablero y los dinteles para el proyecto SH 146. Este es un diseño más económico y beneficiará enormemente el calendario de construcción de este proyecto. También estamos trabajando en la optimización del plan de desvío del tráfico para el proyecto IH-10 del Condado de Austin que reducirá el tiempo total de finalización de la obra.*



Richard Rodriguez, **Drone Pilot**

PROJECT CONTROLS

Some new content added to myWebber:

- New and improved forms, policies and templates library was added to myWebber. Access via the myWebber home page or from the resources tab on the top navigation bar. <https://ferrovial365.sharepoint.com/sites/myWebber/SitePages/Forms-Policies-and-Templates.aspx>
- The Project Services events calendar will now have HR Training information such as courses, seminars, sessions, etc. <https://ferrovial365.sharepoint.com/sites/myWebber/ProjectServices/Lists/Calendar/All%20Training%20Events.aspx>

CONTROL DE PROYECTO

Se ha añadido nuevo contenido al sitio de myWebber:

- Se ha añadido a myWebber una nueva y mejorada biblioteca de formularios, políticas y plantillas. Acceda a través de la página principal de myWebber o desde la pestaña de recursos en la barra de navegación superior. <https://ferrovial365.sharepoint.com/sites/myWebber/SitePages/Forms-Policies-and-Templates.aspx>
- El calendario de eventos de Servicios de Proyectos tendrá ahora información sobre formación, como cursos, seminarios y sesiones. <https://ferrovial365.sharepoint.com/sites/myWebber/ProjectServices/Lists/Calendar/All%20Training%20Events.aspx>

EQUIPMENT

Webber has recently begun an upgrade to the GPS monitoring system. The new system represents a significant improvement:

- Complete visibility in real time of the entire Webber equipment fleet, including small towable equipment such as trailers.
- Enhanced security features, such as the ability to lock down all equipment per job, region, or yard with just a few clicks of the mouse.
- Comprehensive productivity reports, featuring extremely accurate run/roll/idle time reporting.
- New preventative maintenance and equipment service features multiple service counters, record keeping features, automated notification of services required.
- Engine warnings for low oil pressure, overheating, etc. transmitted in real time to Webber personnel.
- Project is being led by Melahd Kohan and Wayne Healey.

MAQUINARIA Y VEHÍCULOS

Webber ha comenzado recientemente una actualización de los sistemas GPS de nuestros vehículos. Esto representa una mejora significativa:

- *Visibilidad completa en tiempo real de toda la flota de vehículos de Webber, incluidos los pequeños remolcables, como los tráilers.*
- *Características de seguridad mejoradas, como la capacidad de bloquear todo el equipo por trabajo, región o yarda con sólo unos pocos clicks.*
- *Informes de productividad muy completos, que contienen el tiempo de funcionamiento/actividad/inactividad de una manera extremadamente precisa.*
- *El nuevo servicio de mantenimiento preventivo y de equipos cuenta con múltiples opciones, funciones de mantenimiento de registros y notificación automatizada de los servicios requeridos.*
- *Avisos de baja presión de aceite, sobrecalentamiento, etc. transmitidos en tiempo real al personal de Webber.*
- *El proyecto está siendo desarrollado por Melahd Kohan y Wayne Healey.*

COMMUNICATIONS & MARKETING

- In December, 10 new items were added to the Webber Store, including two new styles of hats, USBs and tumblers branded for all four of the business lines, Webber journals and spirals, notepads, graph paper note cards, letterhead and envelopes. Webber branded jackets, thank you cards and rulers will be added to the Webber store this month.
- We also have added branded signage and safety banners pre-printed for job sites that can be shipped directly the project. Plywood signage can be created upon request.
- Just as a reminder, all items that have the Webber or division logos must be ordered from the Webber store. If you need an item that is not on the store or have a special request, please contact myWebber@webber.com.
- Please visit www.webber.epromo.com to access the Webber Store.



COMUNICACIONES

- *En diciembre se añadieron 10 nuevos artículos a la Tienda de Webber (Webber Store), incluyendo dos nuevos estilos de gorras, USBs y vasos para las cuatro líneas de negocio, diarios y cuadernos de Webber, blocs de notas, tarjetas de papel cuadriculado, membretes y sobres. Las chaquetas con la marca Webber, las tarjetas de agradecimiento y las reglas se añadirán a la tienda Webber este mes.*
- *También hemos añadido señalización de marca y banners de seguridad preimpresos para los sitios de trabajo que pueden ser enviados directamente al proyecto. La señalización en madera contrachapada también está disponible si se solicita.*
- *Como recordatorio, todos los artículos que tengan los logotipos de Webber o de la división deben pedirse en la tienda de Webber. Si necesita un artículo que no está en la tienda o tiene un pedido especial, póngase en contacto con myWebber@webber.com.*
- *Visite www.webber.epromo.com para acceder a la Tienda Webber.*

ALEJANDRO VAZQUEZ YOUNG TUNNELLER OF THE YEAR

ALEJANDRO VAZQUEZ JOVEN TUNELERO DEL AÑO

He received the news about being named “Young Tunneller of the Year” in the United Kingdom while he was landing in Houston. The Tunneling Awards, part of the British magazine New Civil Engineer awards program, recognizes individuals who made an outstanding contribution during the year while developing and deepening his/her experience in the tunneling industry. This recognition came after seven years working underground for Ferrovial in different tunnel projects in London. Now, Alejandro has joined PLW Waterworks’ North East Water Purification Plant (NEWPP) to bring his expertise coordinating big teams and engineering.

We can’t say if he is seeing the light at the end of the tunnel, but so far, he really appreciates the basking in the Texas sunshine!



Recibió la noticia de que había sido nombrado “Young Tunneller of the Year” (“Joven Tunelero del Año”) en el Reino Unido mientras aterrizaba en Houston. Los premios Tunneling Awards, que entrega la revista británica New Civil Engineer, reconocen a las personas que han hecho una contribución sobresaliente durante el año mientras desarrollaban y profundizaban su experiencia en la industria de la construcción de túneles. Para Alejandro Vázquez, este reconocimiento se produce tras siete años de trabajo “bajo tierra” para Ferrovial en diferentes obras de túneles en Londres. Ahora, Alejandro llega a PLW Waterworks para trabajar en el proyecto de la Planta de Tratamiento de Agua de North East (NEWPP), donde aportará su experiencia en la coordinación de grandes equipos e ingeniería.

No sabemos si ya está viendo la luz al final del túnel, pero de momento parece que realmente aprecia el sol de Texas.

What are the big challenges of tunneling?

There are technical, safety and assurance challenges. Most of the time you must build a structure or excavate around a functioning tunnel, so you must do a lot of planning, coordination with the client, the crews, and then be able to innovate and come up with creative but reliable solutions. The most difficult challenge I have faced in my career was a “step plate junction” for the London’ subway. We spent 18 months negotiating with the client, showing them assurance and finding innovative solutions. It was a very big team too, with up to 350 people working at the same time on the job site.

How is your transition going from tunneling to your new role as a PLW Project Manager for a Water Treatment Plant?

The approach to business and how to face challenges in general is very similar, and in the NEWPP project we’ll have to install 120 inch pipelines that are almost tunnels. On the other hand, I am used to working with big teams, coordinating with engineers and clients. This project will require a coordination like what I was doing in London.

What advice would you give someone just out of college?

Spend time at the job site, that is where you truly learn. Get your boots dirty, watch, ask and learn how everything works. That will allow you to make informed decisions in the future.

How is Texas so far?

The quality of life is better here. And after seven years in cloudy and cold London, what else can I say? This sun is wonderful!



¿Cuáles son los grandes retos de la construcción de túneles?

Existen retos técnicos, de seguridad y de garantía. La mayoría de las veces se debe construir una estructura o excavar alrededor de un túnel en funcionamiento, por lo que se debe hacer una gran cantidad de planificación, coordinación con el cliente, los equipos, y luego ser capaz de innovar y llegar a soluciones creativas pero fiables. El reto más difícil al que me he enfrentado en mi carrera ha sido un “step plate junction”, un tipo de cruce de túneles, para el metro de Londres. Pasamos 18 meses negociando con el cliente, mostrándole que podía confiar en nosotros y encontrando soluciones innovadoras. También era un equipo muy grande, con picos de hasta 350 personas trabajando al mismo tiempo en la obra.

¿Cómo lleva la transición desde la construcción de túneles a su nuevo rol como Project Manager de PLW para una Planta de Tratamiento de Agua?

El enfoque del negocio y la forma de afrontar los desafíos en general son muy similares y, además, en el proyecto NEWPP tendremos que instalar tuberías de 120 pulgadas que son casi túneles. Por otro lado, estoy acostumbrado a trabajar con grandes equipos, coordinando ingenieros y clientes. Este proyecto requerirá una coordinación como la que yo estaba haciendo en Londres.

¿Qué consejo le daría a alguien que acaba de salir de la universidad?

Pase tiempo en el lugar de trabajo, ahí es donde realmente se aprende. Ensucie sus botas, mire, pregunte y aprenda cómo funciona todo. Eso le permitirá tomar decisiones informadas en el futuro.

¿Qué le parece Texas hasta la fecha?

La calidad de vida es mejor aquí. Y después de siete años en el nublado y frío Londres, ¿qué más puedo decir? ¡Este sol es maravilloso!

HOW TECHNOLOGY IS CHANGING WEBBER

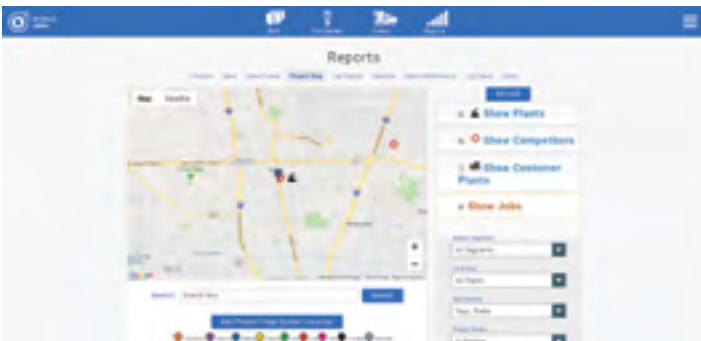
LA TECNOLOGÍA QUE ESTÁ CAMBIANDO WEBBER

Webber's mission is to develop intelligent construction solutions that improve the communities in which we live and that our resources enable us to build better and manage smarter. State-of-the-art technology plays a big role in that and Webber continues to implement technology-based tools that are already producing benefits.

Whether it is systems that make daily operations easier, a digital sales hub or the latest in 4D project drawings – each Webber division is already seeing technology investments pay off through cost and time savings, as well as risk reductions.

SCC MOBILE SALES

SCC Materials delivers more than 20 quotes per day. Until a few months ago, different templates and communication methods were used to give these quotes to clients, but thanks to a new sales portal, MOBILEsales, that process has become uniform, faster and simpler for our sales staff while providing better service to our clients.



The new portal allows you to enter the data or quantities requested by the customer and get an immediate quote. The quote comes up ready to be sent and approved, if necessary, with only a few clicks. The tool helps track sales, provide the current order status and is used with new Surface tablets so that any order can be managed in the field.

"This new MOBILEsales portal allows us to standardize processes and improve work organization. It also makes our services even more professional," said Blake Hays, Sales Manager for SCC Materials.

One challenge to implementing this new solution was to be able to tailor the capabilities and options offered in the portal to the specific materials market. From what is sold and its origin, to volume or location, creating the site had to be as extensive as possible to fit the logistical needs of fulfilling an order quickly and accurately.

As the tool continues to evolve, SCC Materials will soon be able to run up-to-date reports from the data captured in the program. So far, there are 13 licensed users, but the team will be adding one more salesman and, of course, a new tablet, soon.



La misión de Webber es desarrollar soluciones inteligentes de construcción que mejoren las comunidades en las que vivimos y que nuestros recursos nos permitan construir mejor y gestionar de forma más eficiente. La tecnología punta juega un papel importante en esto y por eso Webber sigue implementando herramientas basadas en tecnología que ya están produciendo beneficios.

Ya se trate de sistemas que facilitan las operaciones diarias, un centro de ventas digital o lo último en planos 4D para proyectos, todas las divisiones de Webber están viendo cómo las inversiones en tecnología se amortizan gracias al ahorro de costes y tiempo, así como a la reducción de riesgos que suponen.

CENTRO DE VENTAS DIGITAL DE SCC

SCC Materials normalmente genera más de 20 presupuestos al día. Hasta hace unos meses, se utilizaban diferentes plantillas y métodos de comunicación para proporcionar estos presupuestos a los clientes, pero gracias a un nuevo portal de ventas, MOBILEsales, ese proceso se ha vuelto más uniforme, rápido y sencillo para nuestro personal de ventas, a la vez que se proporciona un mejor servicio a nuestros clientes.

El nuevo portal permite introducir los datos o cantidades solicitadas por el cliente y obtener un presupuesto inmediato, listo para ser enviado y aprobado, si es necesario, con sólo unos pocos clicks. La herramienta ayuda a realizar un seguimiento de las ventas, proporciona el estado actual del pedido y se utiliza con nuevas tabletas Surface para que se pueda gestionar cualquier solicitud a pie de campo.

"Este nuevo portal MOBILEsales nos permite estandarizar los procesos y mejorar la organización del trabajo. También hace que nuestros servicios sean aún más profesionales", dijo Blake Hays, Gerente de Ventas de SCC Materials.

Uno de los retos para la puesta en marcha de esta nueva herramienta ha sido poder adaptar las capacidades y opciones ofrecidas en el portal al mercado específico de materiales. Desde lo que se vende y su origen, hasta el volumen o la ubicación, la oferta del sitio tenía que ser lo más amplia posible para satisfacer las necesidades logísticas y cumplir con los pedidos de forma rápida y precisa.

A medida que la herramienta siga evolucionando, SCC Materials podrá obtener informes actualizados a partir de los datos capturados en el programa. Hasta ahora, hay 13 usuarios con licencia, pero en breve el equipo contará con un vendedor más y, por supuesto, una nueva tableta.

COMMERCIAL BUSINESS LINE LEADS THE WAY IN DIGITAL PROJECT MANAGEMENT

One of the challenges faced daily by construction field staff is alterations in the plans due to change orders or new needs that arise from unexpected circumstances. This often leads to different sets of plans sharing a table or wall in the project trailers and the project engineer being responsible for updating the plans with new details, Request For Information (RFI) answers and other information. Because there are also changes made by the team as the project progresses, it is almost impossible to make sure subcontractors, including their office and the field supervision, have the most accurate information.

The Webber Commercial team has taken it a step further with a centralized Digital Planning Hub to put the power of Procure and other tools to work in central location. This Digital Planning Hub is an iPad connected to a TV screen and the Internet that ensures everyone in the field is working off the most current set of drawings. Subcontractors, vendors and our own staff can then access the system in the field allowing information to flow seamlessly and constantly updating at all points of access at once.

“The drawings get updated electronically as soon as the information comes in, instead of waiting for an engineer to set aside time to update the drawings. The information can be pushed to all subcontractors in the field and back in their company offices instantly. We are now 100% sure that, if they’re using the project management system and the system in the trailer, they have the most accurate information possible,” said Justin Murphy, Assistant Project Manager for Webber Commercial and leader of the Digital Planning Hub initiative.

The process is also expedited because the system no longer depends on foreman and superintendents of subcontractors sending hand-written RFIs to their office for submission through email. Those same team members can ask questions at the Digital Planning Hub and submit them directly to the Project Engineer. This means saving time, getting work right the first time and reducing rework due to plan version discrepancies, faster responses and fewer delays.

Procure has proven to be a valuable tool in the field for the Commercial team. Currently, five Webber Commercial projects have the Digital Planning Hubs installed. The next step in the program is full implementation across the all Commercial projects.

Project Controls is collaborating with the Webber Commercial on the Procure implementation to further enhance the user experience and add additional functionality. The Project Controls department is also in the process of rolling out Procure across Heavy Civil and Waterworks as well to help centralize plan management and create a consistent project management platform across the entire organization.

COMMERCIAL, LÍDER EN GESTIÓN DIGITAL DE PROYECTOS

Uno de los principales problemas a los que se enfrenta diariamente el personal de la obra es la alteración de los planos debido a órdenes de cambio (change orders) o a las nuevas necesidades que surgen de circunstancias inesperadas. A menudo, esto lleva a que diferentes conjuntos de planos estén sobre la mesa o en la paredes de los tráilers de la obra, con el ingeniero del proyecto encargándose de actualizar esos planos con nuevos detalles, respuestas de Solicitud de Información (RFI) y otros datos. Debido a que también hay cambios hechos por el equipo a medida que el proyecto avanza, es casi imposible asegurarse de que los subcontratistas, incluyendo su oficina y los supervisores, tengan la información más actualizada.

Por eso el equipo de Webber Commercial ha puesto en marcha un Centro Digital de Planificación, desde donde se puede acceder a la herramienta Procure y a otros programas. Este centro digital consiste en un iPad conectado a una pantalla de TV y a Internet que garantiza que todos en el proyecto estén trabajando con el conjunto de planos más actual. Los subcontratistas, proveedores y nuestro propio personal pueden acceder al sistema en la misma obra, lo que permite que la información fluya sin problemas y se actualice constantemente en todos los puntos de acceso a la vez.

“Los planos se actualizan electrónicamente tan pronto como llega la información, en lugar de esperar a que un ingeniero tenga tiempo para actualizarlos. La información puede ser enviada a todos los subcontratistas y las oficinas de sus empresas al instante. Ahora sí podemos estar 100% seguros de que si están utilizando el sistema de gestión de proyectos y el sistema en el tráiler, tienen la información más precisa posible”, dijo Justin Murphy, Assistant Project Manager de Webber Commercial y encargado de la puesta en marcha de este Centro Digital de Planificación.

El proceso también se acelera porque el sistema ya no depende de que el capataz o foreman y los superintendentes de los subcontratistas envíen las RFI escritas a mano a su oficina para su presentación por correo electrónico. Esos mismos miembros del equipo pueden hacer preguntas en el Centro Digital de Planificación y enviarlas directamente al ingeniero del proyecto. Esto significa respuestas más rápidas y menos retrasos.

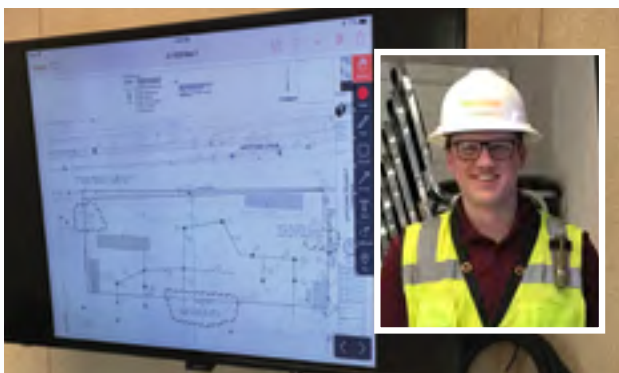
Procure ha demostrado ser una herramienta útil en las obras para los equipos de la división de Commercial. Actualmente, cinco proyectos de Webber Commercial trabajan ya con los Centros de Digitales de Planificación, y el siguiente paso será la instalación y uso de este sistema en todos los proyectos de esa división.

El departamento de Project Controls (Control de Proyecto) está colaborando con Webber Commercial en la implementación de Procure para mejorar aún más la experiencia del usuario y añadir funcionalidades complementarias. El departamento de Project Controls también está en el proceso de implementar Procure en las divisiones de Heavy Civil y Waterworks para ayudar a centralizar la gestión de planos y crear una plataforma de gestión de proyectos consistente en toda la organización.



Procure is a digital project management tool that allows a single point of information storage and sharing across a project team – including subcontractors, vendors and clients – to allow open access to drawing updates, documents, RFIs and a directory for team members for easy communication.

Procure es una herramienta digital de gestión de proyectos que permite un único punto de almacenamiento y distribución de información para todo el equipo de un proyecto, incluyendo subcontratistas, proveedores y clientes, y que facilita el acceso a actualizaciones de planos, documentos, RFIs y un directorio para los miembros del equipo para una mejor comunicación.



BIM

Webber's Engineering Services Team started using Building Information Modeling (BIM) two years ago. With developments ranging from creating an entire 3D model to generating a Virtual Reality setup for an existing model, several Webber projects have already benefited by using this technology, including the Heavy Civil's SH 114 Signature Bridge and Commercial's Uptown Transit Center projects.

SH 114

SH 114 was a pilot project to see how the BIM technology could be leveraged for heavy civil work. So far, it has been used mostly for visualization and to aid in understanding the design and layout of the project.

"The benefits so far have been to educate the project staff in the overall design and layout of the project. To be able to see what the final product will look like has helped the project team to better understand the project," said Jeff Hackman, Webber's BIM Department Manager.

In this case, the model was generated by a company that provided a special feature: they created a rendered video walkthrough of the project showcasing what the project will look like when it is finished from different times of the day and even has people and traffic.

Commercial Uptown Transit Center

The model for this project was created completely in-house at Webber and was used to identify RFI's early in the construction process. It also utilizes 4D animation, which incorporates the schedule into the model and allows you to see the model being constructed per the schedule.

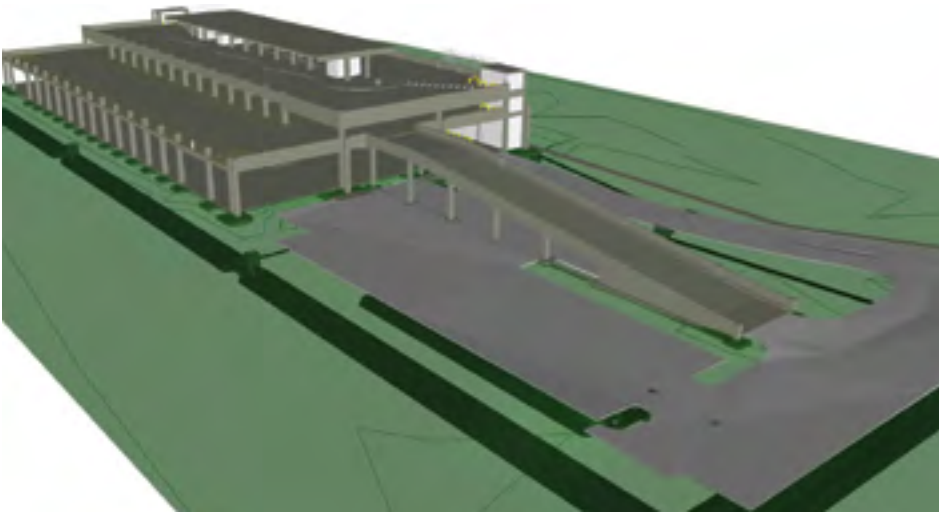
With all this information, the model helps the project team identify construction issues early in the project, therefore reducing costs typically associated with delays and rework later in the project.

"The 4D simulation also allows the project team to identify flaws in the schedule and modify the schedule to save time, money and hit their schedule dates – or improve them!" said Hackman.

In this specific project, utilizing the 4D simulation led to identifying that the current sequencing of the concrete pours was not going to work and allowed the team to re-sequence the project schedule.



Technology solutions can solve real-world problems in the construction industry and Webber continues to work to modernize our systems, innovate and bring new solutions to increase productivity while saving time and money. If you have an idea on how technology help improve the company, please speak with your supervisor, department manager or division president.



BIM

El equipo de Servicios de Ingeniería (Engineering Services) de Webber comenzó a utilizar el Building Information Modeling (BIM) hace dos años. Desde la creación de un modelo 3D completo hasta la generación de una configuración de Realidad Virtual para un modelo existente, varios proyectos de Webber ya se han beneficiado del uso de esta tecnología, incluidos el proyecto del puente de la SH 114 de la división de Heavy Civil, y el Centro de Tránsito de la división de Commercial.

SH 114

El de la carretera SH 114 es un proyecto piloto para ver cómo se podía aprovechar la tecnología BIM para obras civiles de gran envergadura. Hasta ahora, se ha utilizado principalmente para la visualización y para ayudar a comprender el diseño y la disposición del proyecto.

“Los beneficios hasta ahora han sido educar al personal del proyecto en el diseño general de la obra. Poder ver cómo será el producto final ha ayudado al equipo a entender mejor el proyecto”, dijo Jeff Hackman, Jefe del Departamento de BIM de Webber.

En este caso, el modelo fue generado por una empresa que proporcionó una característica especial: crearon un video con el recorrido del proyecto, mostrando cómo será cuando esté terminado en diferentes momentos del día, y que incluso tiene personas y tráfico.

Commercial Uptown Transit Center

El modelo para este proyecto se creó completamente en Webber y se utilizó para identificar las posibles solicitudes de información (RFI) en las primeras fases del proceso de construcción. También utiliza animación 4D, que incorpora el calendario en el modelo y permite ver lo que se debería estar construyendo según ese calendario.

Con toda esta información, el modelo ayuda al equipo del proyecto a detectar los problemas de construcción al inicio, reduciendo así los costes típicamente asociados con las demoras y la necesidad de rehacer más tarde algunas partes del proyecto.

“La simulación 4D también permite identificar los fallos en el calendario y modificarlo para ahorrar tiempo, dinero y cumplir con las fechas programadas, o incluso mejorarlas”, dijo Hackman.

En este proyecto específico, la utilización de la simulación 4D descubrió que la secuenciación de los vertidos de concreto no iba a funcionar y permitió al equipo revisar y modificar el calendario previsto.

Las soluciones tecnológicas pueden resolver problemas reales en la industria de la construcción, por eso Webber seguirá trabajando para modernizar nuestros sistemas, innovar y aportar nuevas soluciones para aumentar la productividad y ahorrar tiempo y dinero. Si tiene una idea de cómo la tecnología puede ayudar a mejorar la compañía, por favor hable con su supervisor, gerente de departamento o presidente de división.

JANUARY ANNIVERSARIES

Thank you to our Teammates for their many great years of service.

ANIVERSARIOS DE ENERO

Gracias a nuestros compañeros por sus magníficos años de servicio.

35 YEARS

Fernando Fernandez

20 YEARS

Donna Owens

Antonio Mandujano

Emilio Lopez Pacetti

15 YEARS

Antonio Hernandez Andrade

Alberto Castillo

Miguel Garcia

Rogelio Pantoja

10 YEARS

Juan Ramirez

Melahn Kohan

Deron Thornton

Ciselle Cangrejo Rosero

5 YEARS

Juan Guillen

Juan Vasquez

Mateo Botello Huerta

Juan Ochoa

Savanna Magee

John Thomas

Feliciano Grimaldi

John Arbuthnot

Joanna Nguyen

THIS MONTH IN PHOTOS



Webber was a big part of the US 290 grand opening community celebration. Our Acting CEO & EVP, Jose Carlos Esteban, was invited to cut the ribbon along with TxDOT representatives and other local dignitaries. To support the event, Webber displayed trucks and had a booth handing out hot cocoa on the cold December morning. In the photo, Jose Carlos Esteban, Carlos Villanueva, Juan Carlos Covarrubias, Biviano Loera, Josh Goynes, Will Bradley and Jerrod VanArsdale.

Webber participó en la celebración de la inauguración de la carretera US 290. Nuestro CEO en funciones y Vicepresidente Ejecutivo, Jose Carlos Esteban, fue invitado a cortar la cinta junto con los representantes de TxDOT y otros dignatarios locales. Para apoyar el evento, Webber exhibió camiones y maquinaria, además de contar con un stand donde se repartió chocolate caliente para esa fría mañana de diciembre. En la foto, Jose Carlos Esteban, Carlos Villanueva, Juan Carlos Covarrubias, Biviano Loera, Josh Goynes, Will Bradley and Jerrod VanArsdale.



PLW OJR Regional Water Reclamation Plant Expansion at Cibolo, Texas, recently held a safety project management audit and safety stand-down with Atul Raj, President of the Waterworks business line.

El proyecto de PLW de expansión de la Planta Regional de Recuperación de Aguas en Cibolo, Texas, realizó recientemente una auditoría de gestión de proyectos y una reunión de seguridad con Atul Raj, Presidente de la división de Waterworks.



The US 281 project in San Antonio celebrated the achievement of logging 166,386 man hours with no OSHA recordables or lost time accidents in 2018.

El proyecto de la carretera US 281 en San Antonio celebró el logro de registrar 166,386 horas de trabajo en 2018 sin incidentes de OSHA o accidentes con pérdida de tiempo.



The FM1093 & Baytown heavy civil project teams attended a Silica Safety training at Chrisman on December 21st. Immediately following the training, Project Manager Lamont Dunbar held a barbecue for his two teams, and there was also the raffle in which Manuel Acosta (right) and Fernando Sanchez (left) both won a TV.

Los equipos de los proyectos de la FM 1093 y Baytown asistieron a un curso de seguridad sobre sílice en la oficina de Chrisman el 21 de diciembre. Inmediatamente después del curso, el Project Manager de ambos proyectos, Lamont Dunbar, organizó una barbacoa para sus dos equipos, que terminó con un sorteo en el que Manuel Acosta (derecha) y Fernando Sánchez (izquierda) ganaron un televisor.



Webber volunteers for the Rebuilding Together Houston project finished the repairs and the final coat of paint of the Ortiz house right on time for the holidays. Mr. Jorge and his family were very thankful for the help updating and improving the house, that was damaged during Hurricane Harvey. Cheers to all Webber volunteers that made it possible!

Los voluntarios de Webber que han participado en el proyecto Rebuilding Together Houston terminaron las reparaciones y la pintura para la familia Ortiz justo a tiempo para las fiestas. La familia estaba muy agradecida por estos trabajos en su casa, que se vio afectada por el Huracán Harvey. ¡Gracias a todos los voluntarios de Webber por dedicar dos sábados a este proyecto!



The US 77 project team in Oklahoma completed the demolition of the 80-year-old James C. Nance Bridge in 40 days, allowing Webber to receive the full milestone bonus for Phase 1 completion. The project is expected to be completed by June 2019. See more on the US 77 project on page 14.

El equipo del proyecto de la US 77 en Oklahoma completó en 40 días la demolición del puente James C. Nance, de 80 años de antigüedad. Esto permitió a Webber finalizar la Fase 1 y recibir el bono completo por hito conseguido ("milestone"). Se espera que el proyecto esté terminado en junio de 2019. Más información sobre el proyecto US 77 en la página 14.

Send us your news at myWebber@wwebber.com

Feedback, questions or concerns for the leadership team, contact WebberListens@wwebber.com



Envíe sus historias a myWebber@wwebber.com

Si tiene preguntas o comentarios para el equipo directivo, contacte a través de WebberListens@wwebber.com